

GUIDE



“Pacte vert”

**Identifier les opportunités pour
l'industrie du solaire à l'horizon 2025**

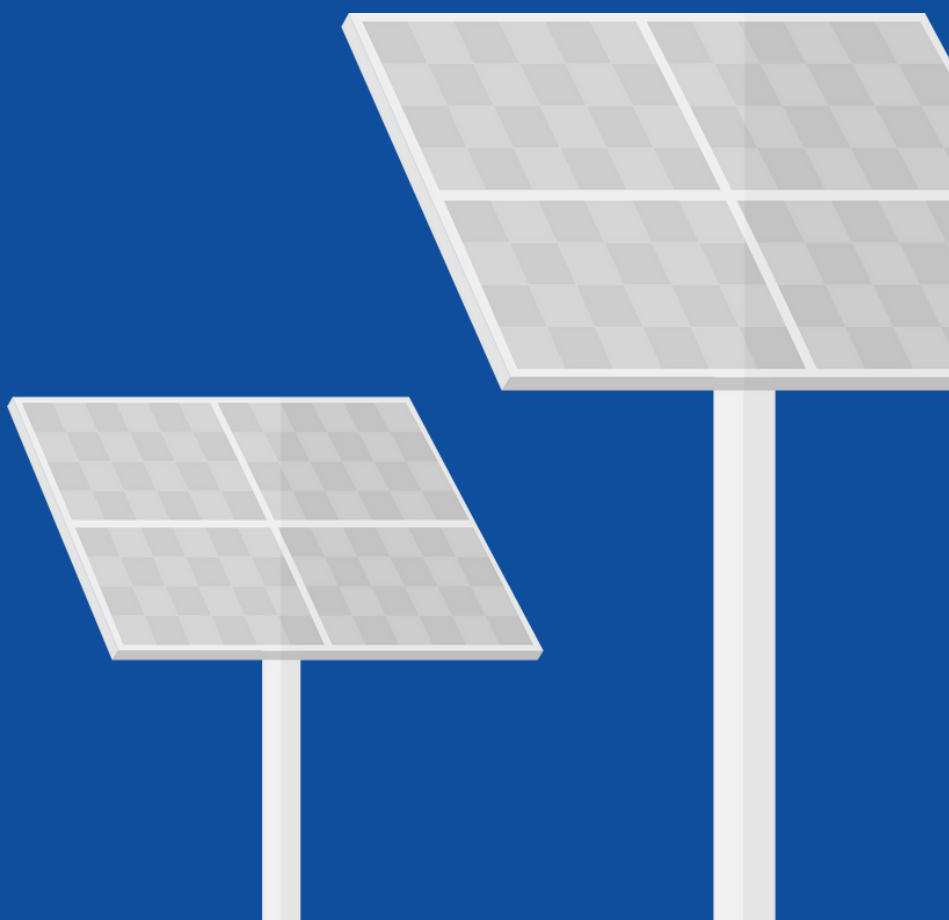


“

L'industrie solaire est à l'aube d'**une transformation profonde**. Le Pacte Vert européen, avec ses objectifs ambitieux de réduction des émissions de gaz à effet de serre et de neutralité carbone, ouvre **un nouveau chapitre** pour les acteurs du secteur. Fabricants, installateurs, investisseurs : **2025 marque une année charnière**, pleine d'opportunités pour ceux qui sauront s'adapter et innover.

Ce livre blanc, rédigé par SMI GROUP, **expert en structures métalliques pour installations solaires**, analyse les implications du Pacte Vert pour l'industrie et propose **des stratégies concrètes** pour **saisir les opportunités de croissance**. Fort de son expertise et de son engagement en faveur de la transition énergétique, **SMI GROUP accompagne les entreprises du secteur dans cette nouvelle ère**.

”



Sommaire

1. LE PACTE VERT EUROPÉEN : UN TOURNANT POUR L'INDUSTRIE SOLAIRE

Taxe carbone : opportunités et défis pour le solaire

Nouvelles réglementations pour 2025 : s'adapter pour prospérer

2. SUBVENTIONS ET FINANCEMENTS : UN SOUTIEN MASSIF À L'INVESTISSEMENT

Accéder aux subventions : les clés du succès

Focus sur la France, l'Allemagne et la Serbie

Impact des subventions sur l'industrie solaire

3. INNOVATION ET TRANSITION TECHNOLOGIQUE : L'AVENIR DU SOLAIRE

Nouvelles technologies solaires : panneaux à haute efficacité et batteries de stockage

Digitalisation et optimisation des installations solaires

Nouveaux matériaux et conception de structures

Collaboration et partenariats pour l'Innovation

4. RENFORCER LA COOPÉRATION TRANSFRONTALIÈRE : UN ATOUT POUR LA COMPÉTITIVITÉ

Partage de technologies et de bonnes pratiques

Réduction des coûts logistiques et d'approvisionnement

Harmonisation des standards de qualité

Accès à des financements plus importants

5. STRATÉGIES POUR CAPTER DE NOUVELLES PARTS DE MARCHÉ EN 2025

Identifier les niches de croissance

Optimiser la chaîne d'approvisionnement pour des projets solaires performants

S'appuyer sur des fournisseurs de premier plan

Exceller dans l'opérationnel et la gestion en flux tendu

Réduire l'empreinte carbone et optimiser la logistique

Le pacte vert européen : **un tournant pour l'industrie solaire**



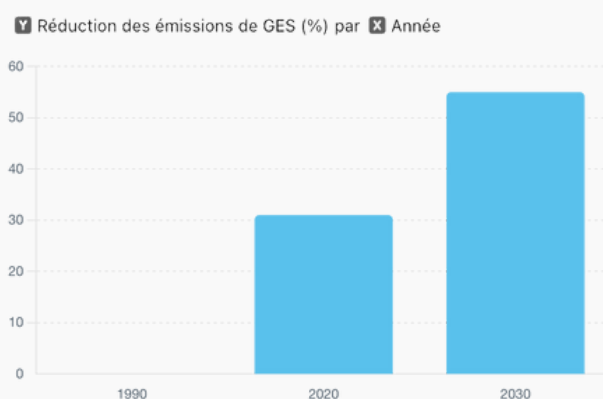
1.



Le Pacte Vert européen, adopté par la Commission européenne, est **un plan ambitieux visant à transformer l'économie de l'UE pour atteindre la neutralité carbone d'ici 2050**. Pour l'industrie solaire, cela représente **une opportunité majeure**, car la transition vers les énergies renouvelables est au cœur de cette initiative. Il fixe des objectifs de réduction des émissions de gaz à effet de serre **de 55 % d'ici 2030**, plaçant l'industrie solaire au cœur de cette transition. L'énergie solaire est essentielle pour produire de l'énergie propre et renouvelable, permettant de **remplacer progressivement les combustibles fossiles**, responsables d'une grande partie des émissions de CO2 en Europe.

Dans ce contexte, les acteurs de l'industrie solaire sont à **un tournant décisif**. Le Pacte Vert offre une opportunité unique de transformer les modes de production d'énergie tout en stimulant les investissements dans les infrastructures solaires.

Les politiques associées au Pacte Vert visent à **encourager le développement de nouvelles capacités solaires** et à **créer un cadre réglementaire favorable à l'innovation technologique et à la coopération transfrontalière** (notamment par des initiatives telles que le soutien à la recherche et développement sur les panneaux photovoltaïques à haute efficacité ou l'intégration des systèmes solaires avec des technologies de stockage avancées).



Graph 1 : Réduction des Émissions de Gaz à Effet de Serre dans l'UE

Taxe carbone : opportunités et défis pour le solaire

La mise en place de la taxe carbone, déjà en vigueur dans plusieurs pays européens, comme la France et l'Allemagne, représente à la fois une opportunité et un défi pour l'industrie solaire.

En France, par exemple, la taxe carbone a stimulé les investissements dans les installations solaires, contribuant à la réduction des émissions de CO2 tout en rendant les projets plus rentables pour les investisseurs. Cette taxe vise à rendre les combustibles fossiles plus coûteux, augmentant ainsi la compétitivité des énergies renouvelables comme le solaire. Pour les développeurs de projets solaires, les installateurs et les investisseurs, cela crée un avantage concurrentiel évident : la demande pour des alternatives énergétiques bas-carbone est appelée à croître, stimulant ainsi les opportunités de marché.

La taxe carbone crée un environnement favorable à l'expansion de l'énergie solaire, en particulier dans les secteurs à forte consommation d'énergie tels que l'industrie et l'agriculture. Les entreprises sont encouragées à investir dans des solutions solaires pour réduire leurs émissions de CO2 et minimiser leur exposition aux coûts liés à la taxe carbone.

Cela représente une opportunité pour les fournisseurs de solutions solaires, comme SMI GROUP, de s'imposer comme des partenaires stratégiques en proposant des infrastructures adaptées et efficaces.

Cependant, la taxe carbone présente également des défis. L'augmentation du coût des matières premières nécessaires à la production des panneaux solaires et des structures métalliques peut nuire à la rentabilité des projets.

Une stratégie pour atténuer cette augmentation des coûts pourrait consister à renforcer l'utilisation de matériaux recyclés ou à établir des partenariats avec des fournisseurs locaux afin de réduire les coûts de transport et de bénéficier de prix plus stables.

En outre, la concurrence avec d'autres sources d'énergie renouvelable s'intensifie, exigeant des acteurs du secteur solaire une capacité d'adaptation rapide et une offre constamment innovante pour rester compétitifs.



À retenir :

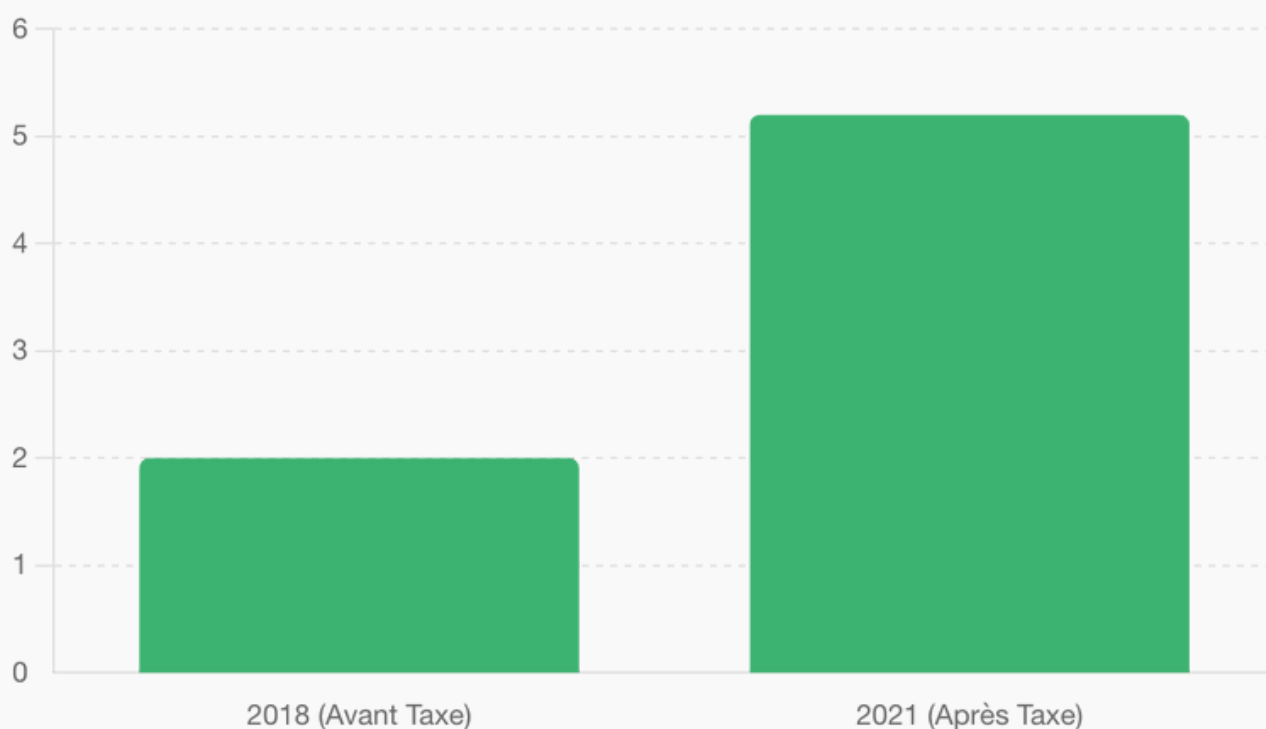
La taxe carbone est à la fois une opportunité et un défi. Elle rend les énergies fossiles plus coûteuses, favorisant l'adoption du solaire, mais augmente le coût des matières premières nécessaires à la fabrication.



💡 Statistiques

En 2021, la taxe carbone en France a contribué à une réduction des émissions de CO2 de 5,2 % dans le secteur industriel.

Y Réduction des Émissions de CO2 (%) par X Année



Graph 2 : Impact de la Taxe Carbone sur la réduction des émissions de CO2 En France



Nouvelles réglementations pour 2025 : s'adapter pour prospérer

En plus de la taxe carbone, le Pacte Vert introduit de nouvelles réglementations qui entreront en vigueur en 2025, impactant toute la chaîne de valeur de l'industrie solaire. Ces mesures visent à encourager des pratiques plus durables et à renforcer la transparence des opérations. Parmi les réglementations clés, on retrouve :

- **Obligation d'utiliser des matériaux recyclables** : L'accent mis sur l'économie circulaire signifie que les fabricants doivent intégrer des matériaux recyclables dans leurs produits, réduisant ainsi l'empreinte écologique de l'industrie. Cela représente une opportunité pour ceux qui sauront s'adapter à ces exigences.
- **Exigences de traçabilité pour les matières premières** : La traçabilité devient essentielle pour garantir une production éthique et durable. Les fabricants doivent justifier la provenance des matières premières utilisées, renforçant ainsi la confiance des consommateurs et des investisseurs.
- **Objectifs d'efficacité énergétique renforcés** : Les objectifs d'efficacité énergétique sont revus à la hausse, ce qui encourage l'innovation dans les équipements solaires, notamment l'optimisation des performances des panneaux photovoltaïques, des onduleurs, et des structures métalliques qui les supportent.
- **Application de normes européennes spécifiques, telles que EN 1090** : La norme EN 1090 s'applique aux structures métalliques en Europe et garantit leur sécurité et leur fiabilité. SMI GROUP, en tant qu'expert dans la conception et la fabrication de structures métalliques pour installations solaires, est déjà conforme à ces exigences, renforçant ainsi sa position de partenaire de confiance pour les projets solaires.

Ces nouvelles réglementations, combinées à la taxe carbone, représentent à la fois un défi et une opportunité. Les entreprises qui ajusteront leurs processus de production, intégreront des innovations, comme l'utilisation de technologies d'automatisation pour optimiser l'efficacité énergétique, et respecteront ces nouvelles normes, seront en mesure de se positionner favorablement sur le marché en 2025. SMI GROUP, par exemple, a déjà pris des mesures pour adapter ses processus de production. Notamment en intégrant des matériaux recyclés et en respectant les exigences de la norme EN 1090, afin de soutenir ses partenaires dans cette transition vers un avenir plus durable.

Subventions et financements : **un soutien massif à l'investissement**



2.

Le Pacte Vert européen propose **un soutien financier pour accélérer la transition énergétique** vers une économie à faible émission de carbone. De nombreux programmes tels qu'Horizon Europe, le Fonds pour une Transition Juste et InvestEU offrent des financements aux projets solaires, permettant aux entreprises de **développer des infrastructures durables et d'innover**.

Ces financements sont essentiels pour rendre les projets viables et soutenir l'adoption de nouvelles technologies améliorant **l'efficacité énergétique**. En accédant à ces subventions, les entreprises peuvent compenser les coûts initiaux importants et se positionner pour contribuer à la transition énergétique.

Accéder aux subventions : les clés du succès

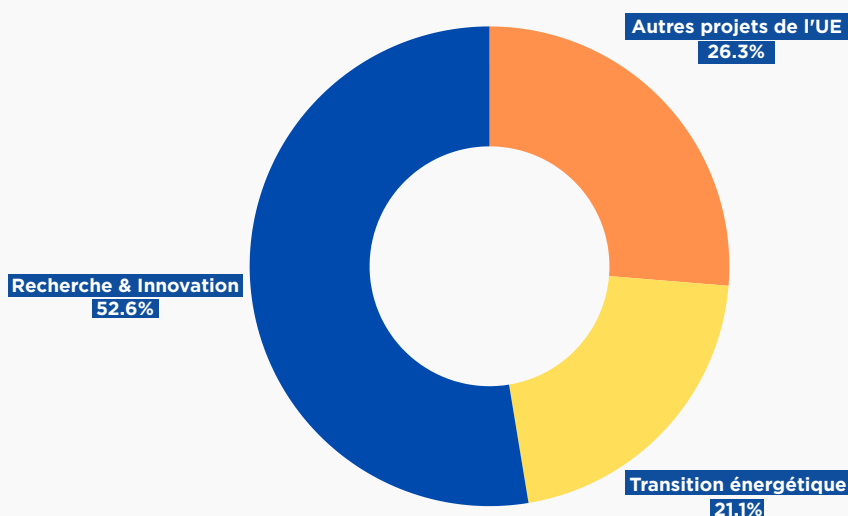
Pour maximiser leurs chances de bénéficier des financements, les entreprises doivent :

- **Identifier les programmes pertinents** : Analyser les différents dispositifs de soutien disponibles, tels qu'Horizon Europe ou le Fonds pour une Transition Juste, et choisir ceux qui correspondent le mieux à leurs projets.
- **Préparer des dossiers solides** : Inclure des analyses coûts-avantages, des projections de rentabilité, et des indicateurs de performance environnementale pour démontrer l'impact positif des projets.
- **Se faire accompagner par des experts** : Les experts, comme des cabinets de conseil spécialisés, peuvent aider à naviguer dans les procédures complexes et maximiser les chances de succès.



Astuce pratique :

Pour maximiser vos chances de bénéficier de subventions, préparez des dossiers solides incluant des projections de rentabilité et faites-vous accompagner par des experts.



Graphe 3 : Répartition Du Budget D'Horizon Europe (95,5 Milliards €)

Focus sur la France, l'Allemagne et la Serbie

- **France** 🇫🇷 : Les financements de l'ADEME soutiennent des projets d'innovation dans les énergies renouvelables. Certaines régions offrent des subventions spécifiques pour encourager l'installation de panneaux solaires dans les zones rurales.
- **Allemagne** 🇩🇪 : L'Allemagne soutient l'industrie solaire via la KfW, qui finance l'innovation et l'expansion des capacités solaires, notamment dans le secteur industriel.
- **Serbie** 🇷🇸 : Les initiatives de l'UE pour les Balkans facilitent l'accès aux financements pour les projets solaires et offrent des programmes de formation pour développer les compétences locales.



Impact des subventions sur l'industrie solaire

Ces subventions représentent une opportunité considérable pour renforcer les habiletés de l'industrie solaire. Par exemple, l'entreprise française SolarTech a bénéficié du programme Horizon Europe pour développer des panneaux solaires à haute efficacité, augmentant ainsi sa capacité de production et contribuant à la réduction des émissions de CO2.

Les financements permettent également d'investir dans des systèmes de stockage avancés et de renforcer la coopération entre différents acteurs de la chaîne de valeur solaire. Cela crée un écosystème dynamique qui favorise une adoption plus rapide des solutions solaires, renforçant la compétitivité et stimulant la croissance de l'industrie solaire.

En accédant aux soutiens financiers disponibles, les entreprises peuvent non seulement accroître leur compétitivité, mais aussi accélérer la transition énergétique en Europe. Les fonds alloués permettent non seulement de réduire les coûts initiaux des projets, mais aussi de développer des technologies innovantes qui augmentent l'efficacité et la durabilité des installations solaires.

Par exemple, les entreprises qui bénéficient de ces financements peuvent investir dans des systèmes de stockage avancés, leur permettant de garantir une fourniture d'énergie stable même lorsque la production solaire est variable. En outre, les fonds peuvent être utilisés pour renforcer la coopération entre différents acteurs de la chaîne de valeur solaire, tels que les fabricants de panneaux, les installateurs et les développeurs de logiciels de gestion de l'énergie. Cette collaboration accrue permet de créer un écosystème dynamique et intégré, qui favorise une adoption plus rapide et plus efficace des solutions solaires dans toute l'Europe.

Enfin, les financements disponibles peuvent également aider les entreprises à se conformer aux nouvelles réglementations environnementales et à répondre aux attentes des consommateurs en matière de durabilité.

En investissant dans des pratiques de production respectueuses de l'environnement et en optimisant l'utilisation des ressources, les entreprises solaires peuvent renforcer leur image de marque et attirer des investisseurs soucieux de l'impact écologique de leurs placements.

Cela crée un cercle vertueux où le soutien financier conduit à une meilleure performance environnementale, qui à son tour attire davantage de financement et stimule la croissance de l'industrie solaire.

Innovation et transition technologique : **l'avenir du solaire**



3.



L'innovation et la transition technologique sont au cœur de **l'évolution de l'industrie solaire**. Pour répondre aux exigences de la transition énergétique et tirer parti des opportunités du Pacte Vert, l'industrie solaire mise sur des avancées technologiques **pour produire de l'énergie de manière plus efficace, durable et rentable**.

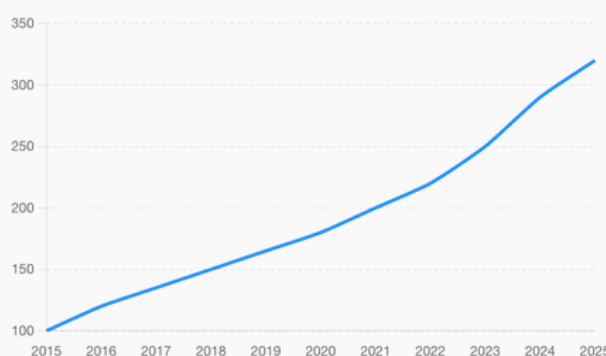
Nouvelles technologies solaires : panneaux à haute efficacité et batteries de stockage

Les innovations dans les technologies photovoltaïques, comme le développement par l'entreprise SunPower des panneaux à haut rendement utilisant des cellules Maxeon, ont considérablement amélioré les performances des panneaux solaires. Ces panneaux photovoltaïques à haute efficacité, utilisant des matériaux tels que le silicium monocristallin, peuvent désormais convertir une plus grande proportion de la lumière solaire en électricité. Ils offrent des rendements plus élevés, même dans des conditions de faible ensoleillement, ce qui les rend particulièrement adaptés à des climats variés en Europe.

En parallèle, les batteries de stockage ont également évolué, permettant de stocker l'énergie solaire excédentaire produite pendant la journée pour une utilisation ultérieure.

Les batteries lithium-ion (avec leur capacité de stockage élevée et leur coût en baisse) et les systèmes de stockage à base de flux redox (connus pour leur longue durée de vie et leur flexibilité) offrent des solutions efficaces pour garantir une disponibilité continue de l'énergie, même lorsque le soleil ne brille pas. Ces systèmes de stockage sont essentiels pour équilibrer la demande et l'offre d'énergie, rendant les installations solaires plus fiables et compétitives par rapport aux sources d'énergie conventionnelles.

Y Capacité Solaire Installée (GW) par X Année



Graph 4 : Évolution De La Capacité Solaire Installée En Europe (2015-2025)

Digitalisation et optimisation des installations solaires

La digitalisation joue aussi un rôle clé dans la transition technologique de l'industrie solaire. L'utilisation de technologies numériques comme les jumeaux numériques, l'Internet des objets (IoT) et l'intelligence artificielle (IA) permet de surveiller en temps réel la performance des installations solaires. Les jumeaux numériques créent des répliques virtuelles des installations, facilitant les simulations de performance et l'optimisation de l'efficacité.

L'IoT connecte les composants pour collecter des données en temps réel, tandis que l'IA analyse ces données et ajuste les systèmes pour maximiser la production d'énergie. Ces technologies facilitent la collecte de données, l'analyse des performances et la prédiction des pannes, améliorant ainsi la maintenance préventive et la rentabilité des installations.



À retenir :

L'utilisation de jumeaux numériques et de l'IA pour optimiser les installations solaires est un levier essentiel pour améliorer la rentabilité et anticiper les pannes.



Nouveaux matériaux et conception de structures

L'innovation dans les matériaux est un autre aspect clé de la transition technologique.

Des recherches sont en cours pour développer de nouveaux matériaux, comme les pérovskites, qui promettent d'améliorer encore l'efficacité des panneaux solaires tout en réduisant les coûts de production. Ces matériaux sont plus flexibles et légers que les panneaux traditionnels, ce qui facilite leur intégration dans des applications variées, telles que les toits, les façades de bâtiments et même les véhicules.

SMI GROUP, par exemple, travaille sur des structures métalliques innovantes qui supportent les nouveaux panneaux solaires de manière plus flexible et efficace. Ces structures sont conçues pour résister aux conditions climatiques extrêmes tout en optimisant l'angle d'exposition des panneaux, garantissant une production d'énergie maximale. De plus, l'utilisation de matériaux recyclés dans la fabrication des structures permet de réduire l'empreinte carbone de l'ensemble du système, alignant ainsi les objectifs de production d'énergie sur les exigences de durabilité du Pacte Vert

Collaboration et partenariats pour l'Innovation

L'innovation dans l'industrie solaire ne se fait pas en vase clos. La coopération entre les fabricants, les centres de recherche, les gouvernements et les investisseurs est essentielle pour accélérer le développement de nouvelles technologies.

Les partenariats public-privé et les projets de recherche collaboratifs, financés par des programmes européens comme Horizon Europe, sont cruciaux pour développer des solutions innovantes qui répondent aux besoins croissants en énergie renouvelable. Par exemple, le projet de recherche collaboratif EU-SOLARIS, financé par Horizon Europe, rassemble des partenaires de différents pays pour développer des technologies solaires de pointe, permettant une meilleure efficacité et une réduction des coûts des installations solaires.

En collaborant avec des instituts de recherche, SMI GROUP contribue à l'innovation dans la conception de structures et de matériaux, tout en travaillant avec des partenaires industriels pour intégrer des technologies de pointe dans leurs projets. Ces collaborations permettent de partager des ressources, d'accélérer la mise sur le marché des nouvelles technologies et de créer un écosystème favorable à la croissance durable de l'industrie solaire.

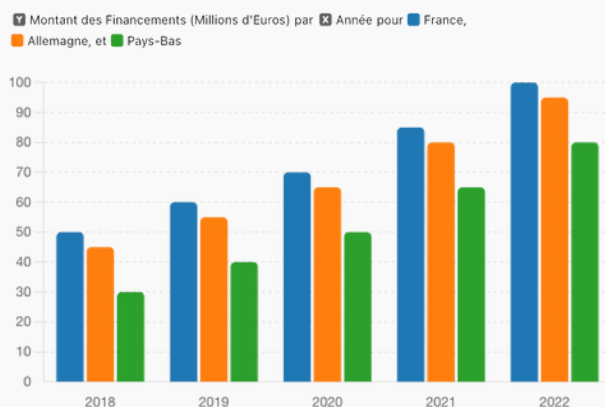


Renforcer la coopération transfrontalière : **un atout pour la compétitivité**



4.

La coopération transfrontalière est essentielle pour **renforcer la compétitivité de l'industrie solaire européenne**. Travailler au-delà des frontières permet de **mutualiser les ressources** (comme les infrastructures de production et les centres de recherche), **de partager les bonnes pratiques**, notamment en matière de maintenance et d'optimisation des installations, et de **créer des synergies dans l'innovation et la production**. Cette collaboration est particulièrement importante pour atteindre les objectifs ambitieux du Pacte Vert, qui requiert des efforts coordonnés de la part des acteurs de l'industrie à travers toute l'Europe.



Graph 5 : Croissance Des Financements Des Projets Transfrontaliers En Europe (2018-2022)

Partage de technologies et de bonnes pratiques

Le partage de technologies et de bonnes pratiques entre les pays européens permet de surmonter les défis techniques et financiers auxquels l'industrie solaire est confrontée.

Par exemple, le partage de pratiques de maintenance prédictive a permis de réduire les coûts de réparation et d'améliorer la fiabilité des installations solaires dans plusieurs pays européens.

Par exemple, des projets tels que EU-SOLARIS favorisent l'échange de connaissances sur les meilleures pratiques en matière de conception de panneaux solaires, d'onduleurs et de structures de montage. Ces échanges permettent aux pays moins avancés dans le domaine de l'énergie solaire de bénéficier de l'expertise des leaders du marché, ce qui contribue à harmoniser les standards de qualité et à améliorer l'efficacité des installations.

Réduction des coûts logistiques et d'approvisionnement

La coopération transfrontalière permet également de réduire les coûts logistiques et d'approvisionnement. En travaillant avec des fournisseurs situés dans différents pays, les entreprises peuvent optimiser leur chaîne d'approvisionnement et bénéficier de coûts de transport plus faibles.

Par exemple, la société allemande SMA Solar Technology a collaboré avec des fournisseurs situés en Pologne pour réduire les coûts logistiques, ce qui a permis d'améliorer l'efficacité de leur chaîne d'approvisionnement.

Aussi, la fabrication de composants solaires dans un pays voisin peut réduire les délais de livraison et les coûts associés au transport, tout en minimisant l'empreinte carbone des opérations. Cela est particulièrement important dans le contexte des nouvelles réglementations du Pacte Vert, qui imposent des exigences accrues en matière de durabilité et de traçabilité des matériaux.

Harmonisation des standards de qualité

L'harmonisation des standards de qualité à l'échelle européenne est un autre avantage majeur de la coopération transfrontalière. Les pays de l'UE ont des réglementations variées concernant la production et l'installation des équipements solaires, ce qui peut entraîner des incohérences et des inefficacités. La coopération transfrontalière permet de développer des standards communs, facilitant ainsi la conformité des produits et des installations aux exigences réglementaires.

Ces standards communs ont permis d'améliorer la qualité et la sécurité des installations solaires en Europe, en garantissant que tous les équipements respectent des normes élevées de performance et de durabilité. Cela permet non seulement de réduire les coûts liés aux multiples certifications, mais aussi d'améliorer la qualité globale des équipements solaires produits en Europe.

Accès à des financements plus importants

La coopération transfrontalière permet également d'accéder à des financements plus importants. Les projets collaboratifs impliquant plusieurs pays peuvent bénéficier de financements plus élevés de la part des programmes européens, tels qu'Horizon Europe ou le Fonds pour une Transition Juste.

Par exemple, le projet de parc solaire North Sea Wind Power Hub, impliquant plusieurs pays autour de la mer du Nord, a reçu un soutien significatif d'Horizon Europe, illustrant l'importance de la coopération transfrontalière pour développer des projets ambitieux et innovants.

Ces financements permettent de soutenir des projets de grande envergure, tels que la construction de parcs solaires transfrontaliers, qui nécessitent des investissements conséquents.

Entre autres, le projet de parc solaire entre l'Allemagne et les Pays-Bas a pu voir le jour grâce à des financements européens et à la coopération entre les deux pays, illustrant l'importance de la collaboration pour développer des projets ambitieux et innovants.



À noter :

La coopération transfrontalière permet de mutualiser les ressources et de réduire les coûts logistiques, rendant l'industrie solaire plus compétitive au niveau européen.

Stratégies pour capter de nouvelles parts de marché en 2025



5.

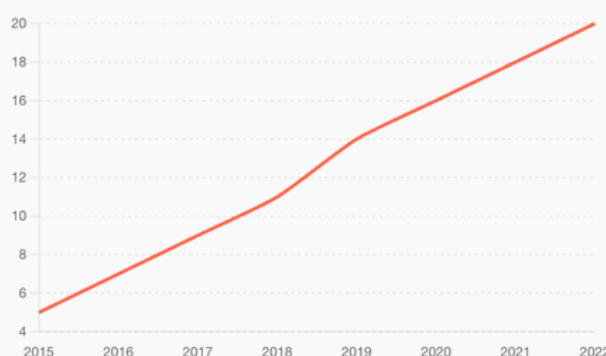


Identifier les niches de croissance

Le marché solaire est en pleine expansion, avec des opportunités dans différents segments :

- **Installations résidentielles** : La demande pour l'autoconsommation est en forte croissance. La taxe carbone peut réduire le délai de récupération de l'investissement pour les propriétaires et rendre ce segment encore plus attractif. Les propriétaires cherchent de plus en plus à réduire leur dépendance aux énergies fossiles, notamment face à l'augmentation des coûts de l'énergie. Les acteurs du secteur solaire doivent donc développer des offres spécifiques pour le marché résidentiel, incluant des solutions clé en main, une installation rapide et un financement adapté pour encourager l'adoption de ces technologies.

Y Croissance de l'Autoconsommation Solaire (%) par X Année



Graph 6 : Croissance de l'autoconsommation solaire en Europe (2015-2022)

Grandes centrales solaires : Elles contribuent à la production d'énergie à grande échelle. La taxe carbone peut rendre les projets de grande envergure plus viables financièrement. Par exemple, le projet de centrale solaire de Noor Midelt au Maroc a bénéficié d'incitations financières liées à la taxe carbone, rendant l'investissement initial plus attractif pour les investisseurs. Ce segment représente une opportunité majeure pour les investisseurs institutionnels et les développeurs de projets solaires, qui peuvent tirer parti des économies d'échelle pour réduire les coûts unitaires.

Pour capter ces parts de marché, il est essentiel de proposer des projets adaptés aux besoins des grandes entreprises énergétiques et de répondre aux exigences des appels d'offres publics.

- **Solutions pour infrastructures publiques** : L'intégration du solaire dans les bâtiments et les infrastructures publiques est un marché porteur. La taxe carbone peut inciter les institutions publiques à investir dans des solutions solaires pour améliorer leur efficacité énergétique et réduire leur empreinte carbone. Les collectivités locales, par exemple, sont de plus en plus motivées à installer des panneaux solaires sur les bâtiments municipaux, les écoles, et les centres de loisirs. Par exemple, le partenariat entre Engie et la Ville de Paris a permis d'équiper plusieurs bâtiments publics de panneaux solaires, réduisant ainsi significativement leurs coûts énergétiques et leur empreinte carbone. Pour accéder à ce marché, les entreprises doivent établir des partenariats avec les administrations locales et proposer des solutions sur mesure qui s'intègrent bien avec les besoins spécifiques des infrastructures publiques.

Optimiser la chaîne d'approvisionnement pour des projets solaires performants

Face aux nouvelles réglementations, à la taxe carbone et aux fluctuations du marché, **SMI GROUP se positionne comme un sous-traitant de choix**, offrant des produits de haute qualité et des délais de réalisation courts. Grâce à **une gestion rigoureuse de la chaîne d'approvisionnement**, nous proposons **une solution fiable et flexible** pour les acteurs du marché solaire en quête de compétitivité.

“

💡 **À retenir :**

Travailler avec des fournisseurs de premier plan permet de réduire les risques et d'assurer la résilience face aux fluctuations des prix des matières premières.

”

S'appuyer sur des fournisseurs de premier plan

En tant que sous-traitant basé en Turquie, **SMI GROUP travaille avec des fournisseurs de matières premières de renommée internationale, comme ArcelorMittal**. Cela garantit aux clients des **matériaux de qualité supérieure**, répondant aux standards européens les plus stricts, et renforce leur confiance envers les produits finis. En diversifiant les sources d'approvisionnement, nous réduisons les risques et assurons une résilience accrue en cas de perturbations géopolitiques ou de variations des prix des matières premières.

Exceller dans l'opérationnel la et la gestion en flux tendu

La promesse de SMI GROUP repose sur une gestion de stocks en flux tendu, permettant de limiter les coûts de stockage tout en optimisant les délais de livraison. Grâce à **une planification minutieuse** et à **une exécution précise**, nous sommes en mesure de garantir une réactivité élevée pour les projets solaires, tout en maintenant notre engagement de **"short deadline, high quality"**.

Réduire l'empreinte carbone et optimiser la logistique

Bien que nous ne puissions pas offrir une production locale en Europe, **notre maîtrise des flux logistiques et notre partenariat avec des transporteurs efficaces permettent de minimiser l'empreinte carbone associée aux livraisons**. En optimisant chaque étape de la chaîne d'approvisionnement, nous assurons **des coûts de transport compétitifs** ainsi qu'**une logistique durable**.

En collaborant avec SMI GROUP, les acteurs européens du solaire bénéficient ainsi de produits alliant qualité, rapidité et fiabilité. Une solution de sous-traitance stratégique pour soutenir la croissance de l'industrie du solaire, tout en s'alignant avec les objectifs du Pacte Vert.

2025 est une année clé pour l'industrie solaire en Europe. Le Pacte Vert, la taxe carbone, les nouvelles réglementations et les avancées technologiques remodelent le secteur. Dans ce contexte de défis et d'opportunités, les entreprises qui sauront s'adapter, innover et collaborer seront les leaders de demain.

SMI GROUP, expert en structures métalliques pour le solaire, accompagne les acteurs du secteur dans cette transition. N'hésitez pas à nous contacter pour en savoir plus.

Contactez SMI GROUP





*"short deadline,
high quality"*

SMI GROUP

smigrup.eu

20 place des Halles,
67000 Strasbourg

contact@smigroup.eu

[LinkedIn](#)

